

WYSTAWA

ul. DLOUHÁ 6 / CZ, SK, PL, EN

WTOREK 7. 11.

INSTYTUCJE

FIRMY

19:00-21:00 RAZEM (WERNISAŻ) Wystawa prac artystycznych kupujących, zamawiających, zespołu PROEBIZ oraz szerokiego grona ich współpracowników i członków rodziny.

Bieg Malcolma 7:00 - zebranie przed hotelem Imperial

ŚRODA 8. 11.

Królowa w tworzeniu koków 7:00 - 16:00 Damy, oddajcie się w ręce naszej specjalistki od makijażu filmowego.



1 eFORUM / SALA KONGRESOWA, HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN. Uroczyste otwarcie Milan Kaplan. ePROCUREMENT MEETING Prolog: Daša Paláková. Prowadzi: Tomáš Trenkler. LENKA KUNDRATOVÁ CO NAM DAŁ UBIEGŁY ROK. JAN VAŠEK KOSZTY CYKLU ŻYCIOWEGO. JAROSLAV KRAČÚN TIMO RANTANEN STEVE ROBINSON DOŚWIADCZENIA Z eKATALOGAMI. MICHAL KRISTIŇÁK SZTUKA DOKŁADNEJ SPECYFIKACJI TOWAROWEJ. DAŠA PALÁKOVÁ JAROSLAV LEXA UMOWA RAMOWA VS. DYNAMICZNY SYSTEM ZAKUPOWY. IVO LOCATELLI JAN ZAHÁLKA INSPIRACJE ELEKTRONICZNE.

2 EVROPA / SALA PRAGA, IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN. RELACJE W ZAKUPACH Prowadzi: Petra Vrbová. 1. Przewydzianie problemów z dostawcami PETRA VRBOVÁ. 2. Jak zrobić z globalnego dostawcy świętego dostawcę lokalnego MAGDALENA SLÁMOVÁ. 3. Rozwiązanie kryzysu z dostawcami ROBERT OBMAŠČÍK. 4. Taniec z klientem wewnętrznym MONIKA WEISS. COFFEE BREAK 11:20 - 13:00. SUKCES MACIERZY KRALJIČA Prowadzi: Jan Vašek. 1. Korzystanie z potencjału macierzy Kraljiča JAN VAŠEK. 2. Jak zarządzać bottleckiem dostawcami MATEUSZ BOROWIECKI. 3. Kwadrant strategiczny - przykłady z praktyki JANA VRBOVA. 4. Jak najbardziej efektywnie korzystać z eKatalogów TOMÁŠ VEIT. COFFEE BREAK 14:00 - 15:30. LUNCH TIME (IMPERIAL) 14:00 - 15:30. MARTIN ZELINKA KRYTYCZNE BŁĘDY W ZAKUPACH. \*Jak rozpoznać błędy krytyczne w zakupach, jakie mają rozwiązanie i jak im zapobiec. Jak wyciągnąć z nich wnioski i nie tracić głowy. ANGUS McINTOSH, CTIRAD FISCHER, PETER MAJTÁN, WILL BEATTIE.

3 HYDE PARK / SALA BUDAPEST, HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN. PROCUREMENT 4.0 Prowadzi: Zdeněk Pytlíček. 1. Automatyzacja procesów zakupowych TOMÁŠ VEIT. 2. Rozwój nabywcy dla „SILICON AGE” WILL BEATTIE. 3. Dzielenie się rankingiem dostawców ZDENĚK PYTLÍČEK. 4. Jak dobrze się bawić w erze robotów JIŘÍ ŠMELA. COFFEE BREAK 9:30 - 11:00. KUPCY, ZESPOŁY ZAKUPOWE Prowadzi: Karel Otýs. 1. Profil nowoczesnego kupca VOJTĚCH KLĚZL, KÁREL OTÝS. 2. Zespół zakupowy pod ostrzałem MARTIN RŮŽIČKA. 3. Jak wzmocnić rolę kupców CTIRAD FISCHER. COFFEE BREAK 11:20 - 13:00. LUNCH TIME (IMPERIAL) 14:00 - 15:30. JAN VAŠEK PIĘĆ ODWIECZNYCH PROBLEMÓW ZAKUPOWYCH: INSTRUKCJA OBSŁUGI. \*Ustalanie priorytetów zakupu. \*Co i od kogo kupować. \*Typ współpracy z dostawcami. \*Ujednolicenie interesów z dostawcą. \*Jak uzyskać wsparcie wewnętrzne.

4 PRAKTIK ARENA / TEATR LALEK / CZ, SK, PL, EN. CASE STUDIES Prowadzi: Ondřej Jombík. 1. \*Przetarg dla zewnętrznego centrum logistycznego \*Przetarg na obcinanie drzew pod liniami elektrycznymi ONDŘEJ JOMBÍK. 2. TCO do zakupu UPS PETER MAJTÁN. 3. Zakup palet dla 4 zakładów produkcyjnych JIŘÍ ROŽAŇSKI. 4. Holenderska eAukcja przy nabywaniu bankowego IT systemu MATEUSZ BOROWIECKI. COFFEE BREAK 9:30 - 11:00. CASE STUDIES Prowadzi: Mário Biñas. 1. Korzyści eAukcji przy zakupach materiałów hutniczych MÁRIO BIÑAS. 2. Ocena multikryterialna w inwestycjach i usługach ŠÁRKA KALINOVÁ. 3. Wybór dostawcy usług gastronomicznych TOMÁŠ SZABÓ. 4. Browar, Inwestycja, CAPEX, holenderska eAukcja MARIO VECCHIA. COFFEE BREAK 11:20 - 13:00. LUNCH TIME (IMPERIAL) 14:00 - 15:30. MILOŠ OLEJNÍK NEGOCJACJE EKSTREMALNE. \*Możliwość wykorzystania negocjacji ekstremalnych przy rozwiązywaniu fatalnych sytuacji zakupowych, jakie są efekty towarzyszące oraz konsekwencje negocjacji. MICHAL KRISTIŇÁK, RÓBERT OBMAŠČÍK, ONDŘEJ JOMBÍK.

5 TRAINING POINT NAR MARKETING, CZ. WORKFLOW 15 NARZĘDZIA PROCESOWE. \*Jak kierować procesem powstania, akceptacji, wnioskowania i realizacji zapotrzebowania zakupowego. WORKFLOW 16 POWIĄZANIE Z eAUKCJAMI. \*Jak zwiększyć efektywność realizacji popytu zakupowego za pomocą negocjacji eAukcyjnych. COFFEE BREAK 9:30 - 10:15. ERMMA W NOWEJ FORMIE NAJLEPSZY RODZAJ eAUKCJI W WYKONANIU NAJBARDZIEJ DOŚWIADCZONYCH. \*Jak właściwie wykorzystać najelastyczniejsze i najbardziej rozpowszechnione środowisko eAukcyjne. POZOSTAŁE eAUKCJE 18. \*Jak pracować z mniej znanymi rodzajami eAukcji Nippon i Rfx Zapytania. COFFEE BREAK 11:20 - 12:10. eBANKI I eINSTYTUCJE UBEZPIECZENIOWE Prowadzi: Pavel Hrnčíř. MARKETING I CAMPAIGN DESIGN • ZAKUP PRZESTRZENI MEDIALNEJ • SPRZEDAŻ NALEŻNOŚCI • VENDOR LOCK-IN WIT. Zakład ubezpieczeniowy Equa bank Kooperativa JANA DOVIČOVIČOVÁ, PAVEL HRNČIŘ. Sberbank DMITRY SHUBENKO, VÚB banka TAMARA POLLÁKOVÁ.

20 eFORUM / SALA KONGRESOWA, HOTEL IMPERIAL / CZ, EN. FSA FAIR SOURCING AWARDS Gala z ogłoszeniem wyników konkursu i wręczeniem nagród FSA – za inspirujące, innowacyjne lub długotrwałe wykorzystywanie eNarzędzi oraz wsparcie i rozpowszechnianie elektronizacji procesu zakupowego i ZP.



Bieg Malcolma 7:00 - zebranie przed hotelem Imperial

CZWARTEK 9. 11.

Królowa w tworzeniu koków 7:00 - 16:00 Damy, oddajcie się w ręce naszej specjalistki od makijażu filmowego.

1 eFORUM / SALA KONGRESOWA, HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN. eSOURCING MEETING Prolog: Martin Zelinka. Prowadzi: Tomáš Trenkler. LENKA KUNDRATOVÁ W OSTATNIACH DWUNASTU MIESIĄCACH. MARTIN ZELINKA CTIRAD FISCHER KRYTYCZNE BŁĘDY W ZAKUPACH. TOMÁŠ VEIT ZDENĚK PYTLÍČEK (MILAN KAPLAN) PROCUREMENT 4.0. JAN VAŠEK MICHAL KRISTIŇÁK OKREŚLENIE PRIORYTETÓW ZAKUPU. PETER KRALJIČ GLOBALIZACJA, KONKURENCYJNOŚĆ, SUPPLY MANAGEMENT. MILOŠ OLEJNÍK ANGUS McINTOSH NEGOCJACJE W ERZE ELEKTRONICZNEJ. COFFEE BREAK 10:50 - 12:30. LUNCH TIME (IMPERIAL) 13:30 - 15:00. STEVE ROBINSON ELEKTRONIZACJA ZAMÓWIEN W MIASTACH. \*CARDIFF STEVE ROBINSON. \*EINDHOVEN JAAP STRATING. \*ZIAR NAD HRONOM PETER ANTAL. \*ŽDÁR NAD SÁZAVOU JAN HAVLÍK.

2 EVROPA / SALA PRAGA, IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN. EU CASES Prowadzi: Ama Eyo. 1. Pułapki w eKatalogach TIMO RANTANEN. 2. Doświadczenia z wykorzystaniem DNS DEAN CORBISIERO. 3. Efektywne eAukcje i Port Lotniczy Łódź ARTUR FRAJ. 4. Pełna elektronizacja procesu BRANISLAV ŠARMÍR. COFFEE BREAK 9:00 - 10:30. ePROCUREMENT Prowadzi: Jaroslav Kračún. \*Współczesność eProcurementu w UE, wyzwania, wizje. Dyskutujący: IVO LOCATELLI EC, STANISLAV BOGDANOV CZ, ZVONIMIR JUKIČ HR, MARTINA GROMOVÁ SK, ZUZANA KRAJČOVIČOVÁ SK. COFFEE BREAK 10:50 - 12:30. LUNCH TIME (IMPERIAL) 13:30 - 15:00. JAROSLAV LEXA & MÁRIO BIÑAS BUDUJEMY! Ilustracyjny przykład na szukanie drogi, jak w przypadku stosowania przepisów PZP wykorzystać procedury, które widzieliście w prywatnym sektorze, zaudrościłście im możliwości i myślicie, że tak nie można tego robić.

3 HYDE PARK / SALA BUDAPEST, HOTEL IMPERIAL / CZ, SK, PL, EN. JAKOŚĆ Prowadzi: Marcela Turčanová. 1. Wybór operatora transportu publicznego z uwzględnieniem jakości usług MARCELA TURČANOVÁ. 2. Roszczenia na jakość i eAukcje ANNA MATUSZEWSKA. 3. Ocena subiektywna MARTIN OČKÁŠ. 4. Zakupy IT w odniesieniu do kosztów cyklu życiowego JAN VAŠEK. COFFEE BREAK 9:00 - 10:30. PELMEL Prowadzi: Daša Paláková. 1. Odzwierciedlenie doświadczeń z dostawcami w multikryteriach ALENA VAČKÁŘOVÁ. 2. Zakupy autobusów oraz wykorzystanie multikryteriów w praktyce MARTIN GARAJ. 3. Telekomunikacja JAN NOVOTNÝ. 4. Elektroniczne zawieranie umów VLASTIMIL FIDLER. COFFEE BREAK 10:50 - 12:30. LUNCH TIME (IMPERIAL) 13:30 - 15:00. JAN ZAHÁLKA & CTIRAD FISCHER SPRZĄTAMY! UBEZPIECZAMY! Ilustracyjny przykład na szukanie drogi, jak w przypadku stosowania przepisów PZP wykorzystać procedury, które widzieliście w prywatnym sektorze, zaudrościłście im możliwości i myślicie, że tak nie można tego robić.

4 PRAKTIK ARENA / TEATR LALEK / CZ, SK, PL, EN. SŁUŻBA ZDROWIA Prowadzi: Alena Ševčíková. 1. Ocena jakości materiałów medycznych ALENA ŠEVČÍKOVÁ. 2. Pułapki stosunków umownych JANA HYBŠOVÁ. 3. Wykorzystanie eAukcji do modernizacji sprzętu laboratoryjnego LUKÁŠ UŘES. COFFEE BREAK 9:00 - 10:30. DUŻE ZAKUPY Prowadzi: Kateřina Koláčková. 1. Instrukcja jak skutecznie kupić energie KATEŘINA KOLÁČKOVÁ. 2. Środki i narzędzia jakości przy ZP dla prac budowlanych LUBOMÍR KUBIČKA. 3. Zakup, który nas nie wykoła: 40 tramwajów DANIEL MORYS, PETR TOMALA. 4. Przebudowa Opery Państwowej VÁCLAV PELOUCH. COFFEE BREAK 10:50 - 12:30. LUNCH TIME (IMPERIAL) 13:30 - 15:00.

5 TRAINING POINT NAR MARKETING, CZ. JOSEPHINE SK NARZĘDZIE PROCESOWE W SK ŚRODOWISKU. \*Jak łatwo elektronizować SK zamówienia publiczne i zaprzyjaźnić się z narzędziem, które nam to umożliwiła. JOSEPHINE CZ NARZĘDZIE PROCESOWE W CZ ŚRODOWISKU. \*Jak łatwo elektronizować CZ zamówienia publiczne i zaprzyjaźnić się z narzędziem, które nam to umożliwiła. COFFEE BREAK 9:00 - 09:45. ERMMA W SK GOV I POZOSTAŁE eAUKCJE. \*Prace treningowe z eAukcją ERMMA w środowisku SK GOV (na mocy ustawy Dz. u. 134/2015) i pozostałe rodzaje eAukcji w trybie zleceń o niskiej wartości. ERMMA W CZ GOV I POZOSTAŁE eAUKCJE. \*Prace treningowe z eAukcją ERMMA w środowisku CZ GOV (na mocy ustawy Dz. u. 134/2016). Prezentacja pozostałych rodzajów eAukcji w trybie zleceń o niskiej wartości małym schemacie. COFFEE BREAK 10:50 - 11:35. LUNCH TIME (IMPERIAL) 13:30 - 14:15. NAJKORZYSTNIEJSZY STOSUNEK CENY DO JAKOŚCI. \*Prace treningowe pokażą, jak poprawnie skonfigurować dynamiczne multikryteria w ramach negocjacji elektronicznych.

38 16:00 - 18:00 ZWIEDZANIE OSTRAWY Z PRZEWODNIKIEM TRAMWAJEM

PIĄTEK 10. 11.

Królowa w tworzeniu koków 7:00 - 16:00 Damy, oddajcie się w ręce naszej specjalistki od makijażu filmowego.

1 OKRĄGŁE STOŁY CZ, SK, PL, EN. DŁUGA KAWA (NETWORKING MEETING) Piętnaście okrągłych stołów z dziesięcioma krzesłami. Poszczególnym stołom przydzielimy albo duży temat albo osobowość z szeregu prelegentów oraz organizatorów tegorocznego eBF. Tematy, ludzi lub zakres dyskusji ustalimy jak najpóźniej, żeby jak najwięcej odzwierciedlić wydarzenia z poprzednich dwóch dni. Zapraszamy do stołów na ostatnią dyskusję, bilansowanie i definiowanie przyszłych tematów. Po jedenastej zakończymy, po raz ostatni damy sygnał, pożegnamy się i rozejdziemy się. To będzie koniec eBF 2017. Do zobaczenia za rok.

39 9:00 - 11:00