



BROŽURA

D&B Hoovers

Urychlete cestu od potenciálního zákazníka
k profitabilnímu vztahu



Prodej jako na běžícím pásu

Věděli jste, že kupující mají až 20 telefonátů s prodejci? Týdně, samozřejmě. Jak se v tomto množství odlišit? Řekneme vám to: Díky načasování a relevanci – a díky D&B Hoovers.

Akcelerace obchodování pohání váš růst

Akcelerace obchodování vyžaduje soulad mezi prodejními a marketingovými týmy, aby bylo možné zrychlit nákupní proces, realizovat cross-sell a upsell aktivity a budovat pevné vztahy se zákazníky.

Pro efektivní dosahování těchto cílů musí organizace:

1. Lépe cílit díky infomovanosti
2. Zkrátit a zjednodušit nákupní proces
3. Zaujmout relevantním a přesvědčivým způsobem

Když budou mít vaši obchodníci přístup k ucelenému pohledu na informace o potenciálních zákaznících, celkovém trhu a konkurenci, budou jejich jednání relevantnější a účinnější.

Při průzkumu mezi stovkami B2B marketingových profesionálů jsme bohužel zjistili, že téměř 40 % z nich má pocit, že jejich prodejní týmy nemají k dispozici správné informace pro smyslupnou spolupráci s potenciálními zákazníky.

D&B Hoovers může pomoci tento nedostatek odstranit a urychlit cestu od potenciálního zákazníka k profitabilnímu a loajálnímu vztahu díky efektivnímu využití dat a analytiky.

Identifikujte nejlepší příležitosti

D&B Hoovers používá největší světovou databázi firem a prvotřídní komplexní analytiku a představuje sales intelligence platformu nabitou detailními informacemi.

Pomáhá B2B obchodníkům a marketingovým odborníkům v akceleraci obchodování, posílení aktivit při vstupu na trh a dosažení globálního obchodního růstu.

D&B Hoovers využívá nejlepší firemní data a inovativní analytické funkce pro poskytování optimálního pokrytí s detailními informacemi.

Díky intuitivnímu uživatelskému prostředí vám naše řešení pomůže:

- Budovat pipeline rychleji díky inteligentnějšímu zacílení pomocí dynamického vyhledávání a sofistikovaným možnostem tvorby seznamů
- Získat náskok před konkurencí díky triggerům v reálném čase, alertům a aktualizacím o událostech z médií (business, digitální, sociální sítě)
- Zvýšit prodejní produktivitu bezproblémovou integrací do CRM/MAP platform
- Relevantnější rozhovory se zákazníky díky analýzám a detailním informacím o zacílených společnostech a kontaktech

Pomáháme vám růst

D&B Hoovers kombinuje téměř 300 milionů obchodních záznamů z 30 000 zdrojů ve 190 zemích, které jsou aktualizovány 5 milionkrát denně, s intuitivním a dynamickým uživatelským rozhraním, aby svým zákazníkům umožnil poskytnout jejich obchodníkům nejlepší data pro každou interakci.



	D&B Hoovers Explore Základní výzkum a tvorba seznamů	D&B Hoovers Focus Úlohy, jež vyžadují hlubší průzkum a zacílení, od malých a středních firem po korporace	D&B Hoovers Predict Všichni, kdo chtějí plně využít prediktivní ukazatele, nebo mají větší požadavky na data
Globální D&B databáze	✓	✓	✓
Funkcionality			
175+ segmentačních filtrů	✓	✓	✓
Prohledávání obsahu webu	✓	✓	✓
Vyhledávání klíčových slov	✓	✓	✓
Conceptual Search	✓	✓	✓
SmartListy (aktualizované 24/7)	✓	✓	✓
Souhrn společnosti	✓	✓	✓
Rizikové prescreen skóre	✓	✓	✓
Popis společnosti	✓	✓	✓
Historie společnosti	✓	✓	✓
Produkty a činnosti	✓	✓	✓
Kontakty	✓	✓	✓
Kontakty - rozhodovací matice	✓	✓	✓
Firemní přehled	✓	✓	✓
Zprávy	✓	✓	✓
Trigger	✓	✓	✓
Konkurenti	✓	✓	✓
Nejbližší společnosti ve stejném odvětví	✓	✓	✓
Nejbližší společnosti		✓	✓
Corporate Family strom vazeb		✓	✓
SWOT analýza		✓	✓
Výkazy příjmů		✓	✓
Rozvahy		✓	✓
Cash flows		✓	✓
Business Signals		✓	✓
Ideal Profile skóre		✓	✓
First Research profily odvětví			✓
Spend Capacity (kupní síla)			✓
Růstová trajektorie			✓
HQ s rozhodovací pravomocí			✓
Prospect Scoring			✓
Obsahové doplňky (add-ons)			
Bombora Intent		✓	✓
Visitor Intelligence		✓	✓
Technology Insights		✓	✓
Precision Research		✓	✓
CRM konektor – Funkce Poslat do CRM	✓	✓	✓
Integrace do CRM / MAP		✓	✓
Podpora uživatelů			
Virtuální Onboarding Assistant (interaktivní průvodce)	✓	✓	✓

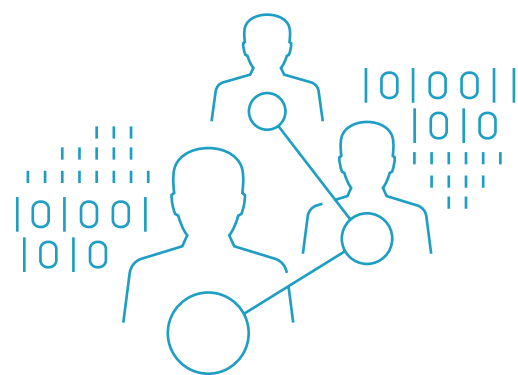
Od potenciálního zákazníka...

D&B Hoovers používá největší světovou databázi firem a inovativní analytické funkce, abyste mohli snáze identifikovat nejrelevantnější obchodní příležitosti a rychleji si získat pozornost.

Díky našemu prohledávání obsahu webů, odhalení návštěvníků vašich webových stránek (doplňek Visitor Intelligence), detailním informacím o firmách a neustále aktualizovaným SmartListům budete mít vždy po ruce kvalitní seznam potenciálních zákazníků k oslovení.

→ Ať už vyhledáváte potenciální zákazníky, udržujete informace o stávajících zákaznících nebo zkoumáte nové společnosti, D&B Hoovers vám pomůže k lepšímu porozumění díky detailním firemním profilům.

Bud'te lépe připraveni na jednání a vyhodnocujte potenciál díky notifikacím a triggerům v reálném čase, zprávám, prediktivním ukazatelům, prospekt skóre, rozsáhlým analytickým reportům trhů či odvětví včetně SWOT analýz a informací o konkurenci.



...k profitabilnímu vztahu

Pomůžeme vám zaměřit se na informace, které jsou pro vás důležité, abyste mohli identifikovat nejlepší příležitosti, efektivněji zaujmout a rychleji uzavírat obchody.



O SPOLEČNOSTI DUN & BRADSTREET

Dun & Bradstreet je světový lídr v poskytování klíčových obchodních dat a analytických řešení, která firmám po celém světě pomáhají zlepšovat jejich rozhodovací procesy a zvyšovat výkonnost. Dun & Bradstreet Data Cloud podporuje řešení, která zákazníkům pomáhají v růstu tržeb, snižování nákladů, zmírnění rizik a transformaci jejich podnikání. Od roku 1841 firmy všech velikostí spoléhají na Dun & Bradstreet v řešení pro řízení rizik a rozšiřování obchodních příležitostí.

[DNB.com/cz](https://dunbradstreet.com/cz)